

CDI

AFRICA POWER SERVICES

Une nouvelle énergie. Une longue histoire se poursuit sous une forme nouvelle pour mieux servir les clients. Africa Power Services. Société sœur de JA Delmas, APS vient compléter l'offre du groupe en se spécialisant dans les services liés la production d'énergie en Afrique.

Fort de l'expérience acquise depuis plus de 20 ans au sein du Réseau JA Delmas et des nombreuses réalisations en Afrique de l'Ouest, les équipes d'Africa Power Services comprennent les besoins et les spécificités des clients miniers, sociétés d'électricité et IPP. Elles connaissent les défis de l'opération et maintenance, savent combiner et mettre en œuvre des technologies performantes tout au long du cycle de vie des installations et projets.

Dans le cadre de son développement, APS recrute un(e) **Ingénieur Technico Commercial Pièces et Services** pour prendre en charge les missions suivantes :

Partie Commerciale:

- Être le point de contact principal de certains clients sur la partie après-vente centrale,
- Développer et maintenir la relation client, maximiser notre réponse (rapide, efficace et appropriée)
- Assurer un support aux clients, en proposant les solutions adéquates
- Promouvoir nos solutions et services
- Suivre les propositions / offres faites aux clients
- S'assurer de l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires et de marges par client

Partie Contract Management:

- Analyser, étudier et comprendre le projet dans sa globalité
- En lien avec le service juridique, Rédiger, revoir et négocier le contrat et ses évolutions (changement de périmètre, litiges, pénalités...) en se basant sur l'analyse de la proposition technique et commerciale. Assurer la cohérence des clauses contractuelles
- Identifier les risques (contractuels, juridiques, commerciaux, financiers...) et en proposer des mesures de couverture tout en respectant les règles fixées par le client ainsi que les clauses administratives et légales en vigueur
- Conseiller l'équipe de projet dans le choix et le déroulement des procédures administratives et d'achat liées à la réalisation du projet
- Evaluer les opportunités pour améliorer la performance du contrat : générer et négocier les amendements correspondants
- Tracer les changements aux marchés, conserver et actualiser les documents contractuels
- Intervenir en cas de conflits ou de crise

Profil recherché

- De formation académique supérieure technique et/ou commerciale, vous justifiez d'une expérience commerciale confirmée
- Une expérience sur les clients miniers en Afrique [serait un plus](#)
- Des connaissances juridiques et sur la gestion des contrats bienvenues
- Niveau d'Anglais courant